

# 2022-2028年中国外卖O2O市场深度研究与行业发展趋势报告

## 报告目录及图表目录

中国产业研究报告网 编制  
[www.chinairr.org](http://www.chinairr.org)

## 一、报告报价

《2022-2028年中国外卖O2O市场深度研究与行业发展趋势报告》信息及时，资料详实，指导性强，具有独家，独到，独特的优势。旨在帮助客户掌握区域经济趋势，获得优质客户信息，准确、全面、迅速了解目前行业发展动向，从而提升工作效率和效果，是把握企业战略发展定位不可或缺的重要决策依据。

官方网站浏览地址：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0903/202112/16-440923.html>

产品价格：纸介版9800元 电子版9800元 纸介+电子10000元

订购电话: 400-600-8596 010-80993936

传真: 010-60343813

网址: <http://www.chinairr.org>

Email: [sales@chyxx.com](mailto:sales@chyxx.com)

联系人：刘老师 陈老师 谭老师

特别说明：本PDF目录为计算机程序生成，格式美观性可能有欠缺；实际报告排版规则、美观。

## 二、说明、目录、图表目录

中国产业研究报告网发布的《2022-2028年中国外卖O2O市场深度研究与行业发展趋势报告》共七章。首先介绍了外卖O2O行业市场发展环境、外卖O2O整体运行态势等，接着分析了外卖O2O行业市场运行的现状，然后介绍了外卖O2O市场竞争格局。随后，报告对外卖O2O做了重点企业经营状况分析，最后分析了外卖O2O行业发展趋势与投资预测。您若想对外卖O2O产业有个系统的了解或者想投资外卖O2O行业，本报告是您不可或缺的重要工具。

本研究报告数据主要采用国家统计局数据，海关总署，问卷调查数据，商务部采集数据等数据库。其中宏观经济数据主要来自国家统计局，部分行业统计数据主要来自国家统计局及市场调研数据，企业数据主要来自于国统计局规模企业统计数据库及证券交易所等，价格数据主要来自于各类市场监测数据库。

报告目录：

### 第一章 中国O2O市场发展综述

#### 1.1 O2O基本概念

##### 1.1.1 O2O的定义

##### 1.1.2 O2O模式简介

##### 1.1.3 O2O发展阶段分析

（1）信息搬运阶段

（2）线上和线下的联动阶段

（3）服务标准化的时代

#### 1.2 O2O市场发展概况

##### 1.2.1 O2O产业结构图

##### 1.2.2 O2O市场规模分析

##### 1.2.3 O2O应用分布情况

##### 1.2.4 O2O市场细分领域

##### 1.2.5 O2O市场前景预测

#### 1.3 O2O市场发展水平评估

##### 1.3.1 各线城市发展水平评估

##### 1.3.2 各经济带发展水平评估

##### 1.3.3 重点城市发展水平评估

##### 1.3.4 用户群体应用水平研究

## 第二章 外卖O2O市场发展状况分析

### 2.1 外卖O2O市场规模分析

#### 2.1.1 外卖O2O市场用户规模

#### 2.1.2 外卖O2O市场规模预测

#### 2.1.3 外卖O2O市场细分领域市场份额

### 2.2 外卖O2O市场环境分析

#### 2.2.1 外卖O2O发展政策环境分析

#### 2.2.2 外卖O2O发展经济环境分析

#### 2.2.3 外卖O2O发展技术环境分析

### 2.3 外卖O2O市场竞争分析

#### 2.3.1 外卖O2O核心竞争力分析

(1) 运营商户的能力

(2) 运营用户的能力

(3) 可持续的商业模式

(4) 足够资金实力支撑

(5) 团队综合实力的比拼

#### 2.3.2 外卖O2O垂直领域平台分析

#### 2.3.3 外卖O2O重点企业竞争格局

#### 2.3.4 外卖O2O平台未来的竞争方向

### 2.4 外卖O2O发展趋势分析

#### 2.4.1 从轻领域到重领域

#### 2.4.2 从提升流量到提升管理

#### 2.4.3 从平台化到交易化

#### 2.4.4 从PC端到移动端

## 第三章 外卖O2O商业模式与生态体系搭建

### 3.1 外卖O2O的不同商业组合模式

#### 3.1.1 线上社区+线下消费/社区

#### 3.1.2 线上消费/社区+线下社区

#### 3.1.3 线上消费/社区+线下消费/社区

#### 3.1.4 线上社区+线下社区

## 3.2 外卖O2O商业模式及发展前景

### 3.2.1 外卖O2O商业模式的背景与目标

### 3.2.2 外卖O2O商业模式的发展现状

### 3.2.3 外卖O2O模式的优势劣势分析

(1) 从商家的角度分析

(2) 从消费者的角度分析

(3) 从O2O 平台的角度分析

### 3.2.4 外卖O2O商业模式的发展前景

(1) 建立诚信体系

(2) 进一步细分市场

(3) 更多传统行业的参与

(4) 抓住移动商务的发展机遇

(5) 探索更好的盈利模式

## 3.3 外卖O2O生态体系的搭建

### 3.3.1 外卖O2O生态体系搭建的基础

(1) 外卖行业线下竞争格局分析

(2) 外卖行业线上线下融合趋势

(3) 移动互联网的快速发展

1) 用户注意力向移动端迁徙

2) 用户多屏交互的情况分析

3) 用户的消费行为模式变化

### 3.3.2 外卖O2O生态体系搭建的重点

(1) 整合的O2O内循环

(2) 建立跨平台的互动生态圈

(3) 大数据运营与营销

## 第四章 外卖O2O产品设计与运营分析

### 4.1 外卖O2O产品设计分析

#### 4.1.1 外卖O2O产品设计的基本内容

#### 4.1.2 外卖O2O产品设计的基本要求

#### 4.1.3 外卖O2O产品设计成功案例

### 4.2 外卖O2O数据运营分析

- 4.2.1 外卖O2O消费者数据分析
- 4.2.2 外卖O2O供应方数据分析
- 4.2.3 外卖O2O使用场景分析
- 4.2.4 外卖O2O运营效果分析
- 4.3 外卖O2O闭环打造与一体化整合
  - 4.3.1 外卖O2O会员数据的统一
  - 4.3.2 外卖O2O全触点的采集数据
  - 4.3.3 外卖O2O大数据中心的构建
- 4.4 外卖O2O运营支撑体系设计
  - 4.4.1 外卖O2OSOP质量体系
  - 4.4.2 外卖O2O实施/监控
  - 4.4.3 外卖O2O客服/运维
  - 4.4.4 外卖O2O现场服务
  - 4.4.5 外卖O2O数据化运营支撑

## 第五章 外卖O2O模式网站综合分析

- 5.1 外卖O2O模式网站概述
  - 5.1.1 外卖O2O模式网站介绍
  - 5.1.2 外卖O2O模式网站核心功能
  - 5.1.3 外卖O2O模式网站的特点
  - 5.1.4 外卖O2O模式网站的优势
    - (1) 本地化优势
    - (2) 真实的消费体验、专业化的服务
    - (3) 真实的互动、与地方商家深度融合
- 5.2 外卖O2O模式网站类型
  - 5.2.1 企业建设外卖O2O模式网站形式
    - (1) 自建“官方商城+连锁店铺”
    - (2) 借助第三方平台
    - (3) 搭建网上商城
  - 5.2.2 外卖O2O模式网站运用形式
    - (1) 交易型O2O销售模式
    - (2) 顾问型O2O销售模式

## 5.3 外卖O2O模式网站的发展

### 5.3.1 外卖O2O模式网站的发展缺陷

### 5.3.2 外卖O2O模式网站的发展应对措施

### 5.3.3 未来外卖O2O模式网站的发展趋势

## 5.4 外卖O2O模式网站的应用分析

### 5.4.1 外卖O2O模式网站的实施效益

### 5.4.2 外卖O2O模式网站的行业应用

### 5.4.3 外卖O2O模式网站的售后服务

## 第六章 外卖O2O移动应用市场分析

### 6.1 外卖O2O移动应用基本情况

#### 6.1.1 外卖O2O移动应用用户规模

#### 6.1.2 外卖O2O移动应用应用款数

#### 6.1.3 外卖O2O移动应用用户需求

#### 6.1.4 外卖O2O移动应用市场格局

#### 6.1.5 外卖O2O移动应用融资情况

### 6.2 外卖O2O移动应用细分领域

#### 6.2.1 外卖O2O移动应用主要分类

#### 6.2.2 外卖O2O移动应用覆盖情况

#### 6.2.3 外卖O2O移动应用典型案例

### 6.3 外卖O2O移动应用使用行为

#### 6.3.1 外卖O2O移动应用活跃时段

#### 6.3.2 外卖O2O移动应用使用频率

#### 6.3.3 外卖O2O移动应用关联应用

### 6.4 外卖O2O移动应用人群分析

#### 6.4.1 外卖O2O移动应用重点软件省份分布

#### 6.4.2 外卖O2O移动应用用户城市分布对比

## 第七章 外卖O2O面临的机遇与挑战

### 7.1 外卖O2O细分领域投资机会分析

#### 7.1.1 细分领域一的投资机会（ ）

#### 7.1.2 细分领域二的投资机会

### 7.1.3 细分领域三的投资机会

## 7.2 外卖O2O细分领域潜力指标分析

### 7.2.1 恰当的使用频率

### 7.2.2 运营推广的能力

### 7.2.3 线下商务谈判能力

### 7.2.4 服务能力的匹配

### 7.2.5 商业化的设计

## 7.3 外卖O2O面临的挑战分析

### 7.3.1 外卖O2O切入点的寻找

(1) 客户基数大的领域

(2) 客单价高的领域

(3) 高频高单价领域

(4) 低频高单价领域

(5) 其它的相关领域

### 7.3.2 外卖O2O团队的组成

(1) 产品和技术人才的招聘

(2) 线下团队营销推广业务实施

(3) 特殊专业技能人才的配置

### 7.3.3 外卖O2O商业模式的选择

(1) 商家到平台到消费者

(2) 服务提供者通过平台直接对接消费者

(3) 商家直接服务消费者

### 7.3.4 外卖O2O盈利模式的选择

## 7.4 外卖O2O项目主要风险

### 7.4.1 流量成本分析

### 7.4.2 物流成本分析

### 7.4.3 与传统企业的竞争

图表目录：

图表1：O2O的定义

图表2：O2O模式简介

图表3：O2O发展阶段分析



图表 4：O2O产业结构图

图表 5：2016-2020年O2O市场规模分析

图表 6：O2O应用分布情况

图表 7：O2O市场细分领域

图表 8：2022-2028年O2O市场规模预测

图表 9：各线城市发展水平评估

图表 10：各经济带发展水平评估

更多图表见正文.....

详细请访问：<http://www.chinairr.org/report/R09/R0903/202112/16-440923.html>